

Report for: HP

<http://www.cctime.com/html/2010-5-20/201052011965136.htm>



惠普回应收购 H3C 称此举是全球策略探路石

2010年5月20日 11:09 CCTIME 飞象网

飞象网讯(孙慧/文)5月20日消息,在新加坡举行的“2010春季亚太媒体高峰论坛”上,来自惠普网络高级主管 Jay Mellman 成为全场关注焦点,因为不久前 HP 刚刚完成对 H3C 的收购。



收购切入有望成全球策略

对于收购一事, Jay Mellman 坦言,这是 HP 在中国市场发展的重要一步,也是其实施全球战略的关键一步。

“在中国, H3C 的解决方案被中国移动等重要客户广泛采用,这本身就说明 H3C 的产品有着非常高的质量,我们希望通过收购 H3C 平滑切入中国市场,如果这一策略成功, HP 将会通过相同方式在全球市场进行推广。”

在谈及未来 H3C 的发展策略时, Jay Mellman 解释道, H3C 绝大部分产品仍然会在中国市

场销售，因为面对不同客户有时需要完全不同的服务，这一服务必须具备延续性。而有些产品则需要推广到其他市场，比如统一通信。

不过也有人士对这一收购表示出担忧，来自印度的一位电信业人士认为，H3C 和中国企业的关系非常紧密，而如果相关产品也供货给欧美等其他国家客户，是否存在网络安全上的信任问题，Jay Mellman 表示，这是很多企业在全球化的过程中必须面对的问题，除遵循现有标准外，HP 会通过整合已有各种技术，为客户提供一个融合的解决方案。

巨头寻求组合应对大战

“一站式”服务能力现在已经成为 IT 巨头们的竞争利器，为了达到这一目标，众厂商纷纷采取了收购或产业链合作的方式来应对这一市场大战。

2009 年 11 月，思科、EMC 和 VMware 宣布结成虚拟计算环境联盟，这是三大 IT 巨头的首次共同协作。

随后三家公司推出了 Vblock 基础架构包，并成立一个独立的公司 Acadia 来为数据中心提供端到端业务的私有云基础架构建设方案。Vblock 集 EMC 的存储设备、思科虚拟技术服务和网络设备以及 VMWare 的虚拟技术于一体。

Juniper 和 IBM 也有着类似的合作关系。在和 IBM 的合作中，Juniper 主要提供网络架构和操作系统，部分 IBM 产品也由 Juniper OEM 代工，IBM 提供其所擅长的服务器和存储服务。

对于 HP 收购 H3C，Jay Mellman 表示这也同样是基于互补的需要，HP 看中的正是 H3C 在 IP 网络和数据中心领域的技术优势，能够在未来满足云计算对数据中心的应用需求。

安全保障成首要挑战

虽然云计算被众多的 IT 巨头所看重，但其发展也面临挑战，其中安全和隐私排在了首位。

这里的安全性主要包括两个方面，一是自己的信息不会被泄露避免造成不必要的损失，二是自己在需要时能够保证准确无误地获取这些信息。

传统的安全方式是在客户和数据中心之间进行加密，而随着云计算的提出，客户和数据中心往往是在不同的地区，甚至不同的国家，原有模式已很难维系。

对此，Jay Mellman 表示，3COM 之前收购的 Tippingpoint 关注且擅长的就是阻止恶意访问，目前 H3C 和 HP 在做的就是把这些方案进行整合，以解决安全问题。Jay Mellman 预计，通过对 H3C 的收购，HP 今年的收入应该会有一个较大的增长回报。

编辑：孙迎新

关键字搜索：[HP](#) [H3C](#) [2010 春季亚太媒体高峰会议](#) [Jay Mellman](#)