

ICT产业临危不惧 创信息时代低碳经济

2009年12月07日 11:17分

作者：网界网 鲁媛媛 来源：

[查看评论](#) [发表评论](#)

摘要：11月18~20日，NetEvents2009秋季亚太媒体高峰论坛在新加坡举行。来自全球ICT（信息通信技术）市场的电信运营商、设备厂商、服务提供商、市场研究机构和亚太地区的媒体代表齐聚一堂，围绕金融危机下ICT产业的市场亮点和技术热点进行了深入的交流。

[视频：看专家如何将千台电脑轻松升级到WIN 7！](#)

【CNW.com.cn 独家】自2006年开始，新加坡就实施了智慧国2015计划，意欲成为以信息通信为驱动的国际大都市。在多年的发展过程中，新加坡在利用信息通信技术促进经济增长与社会进步方面都处于世界领先地位。

11月18~20日，NetEvents2009秋季亚太媒体高峰论坛在新加坡举行。

来自全球ICT（信息通信技术）市场的电信运营商、设备厂商、服务提供商、市场研究机构和亚太地区的媒体代表齐聚一堂，围绕金融危机下ICT产业的市场亮点和技术热点进行了深入的交流。而这，不得不说是源于新加坡自身良好的ICT部署环境。

其实，就在6月14日，该领域相关的专家及厂商代表刚刚在新加坡围绕亚洲ICT产业发展的最新热点进行了充分的交流与磋商，仅仅相别数月，大会又会带给我们那些新的信息？且看网界记者为你带来的详细报道。

推荐活动：

[揭秘你身边的无边界网络](#)

告诉你，我们已经进入无边界网络时代。你困惑吗？什么是无边界网络？无边界网络和过去的网络有什么不同吗？……

参加会议报道的中国记者

新兴市场开源之道

与6月份大会还在关注如何实施有效IT节能，降低部署成本的议题有别。秋季的峰会上，与会者已经从分析师的言辞中感受到全球经济正在复苏的趋势。

在美国BDA市场咨询公司总裁Ted Dean看来。尽管过去一年中，许多企业都遭受了经济危机的严重影响，但相对而言，中国、印度、越南等地在内的新兴市场却表现出了逆流而上的发展态势。据公司调研数据显示，这些新兴国家的资本性支出已经占到了全球总量的41%。特别值得一提的是，当全球其他地区的无线业务收入都在负增长的时候，唯有亚太地区呈现出正增长的态势。

“而在此过程中，中国已经成为了一个令人无法忽视的市场。”Dean表示：“华为和中移动将成为3G建设的最大受益者，而中国以外的制造商的市场份额将被压缩。”多年前中国本土电信设备制造商还被批评为只会模仿，而目前他们的实力已经不容小视。

除了新兴市场之外，印度塔塔集团的最新市场策略也成为了此次会议中倡导“开源”的典范。虽然早前因金融危机的影响，塔塔集团现任董事长Ratan Tata已经紧急叫停了该集团所有的进一步收购行动。但是目前，塔塔也在逐步从其锁拓展的新兴业务中开始收益。

此次，塔塔（TATA）通信新兴市场总裁Sunil Joshi向大家展示了TATA向非洲扩张的最新成果：海底电缆建设和运营是TATA在全球的重要收入来源之一，其通过在亚洲海域铺设海底光缆从而成功地将中国、菲律宾、日本、马来西亚、新加坡等网络连接之后，更已将海底光缆铺设到非洲、地中海等海岸，为其在新兴市场的发展提供基础。另外，塔塔还将斥资4.3亿美元投资亚太区基础建设项目，于新加坡新建一数据中心。

现在的塔塔通信已拥有20万公里长的全球网络、300多个接入点（POPS）、100多万平方英尺的数据中心。其客户包括全球1500个运营商、入围财富1000强的大公司，以及5000多家印度的中小企业、50万互联网和宽带技术服务商等。

LTE标准亟待完善

在2009LTE论坛上，Ovum公司首席分析师GrivolosJulien就表示，目前LTE技术获得了全世界运营商的普遍支持，FDD/TDD的LTE生态系统已经日益成熟，LTE将有望成为未来移动宽带技术的共同标准。而对此，出席netevents峰会的IDC公司副总裁助理Tim Dillon亦有同感。

IDC研究发现，70%的UMTS厂商将会逐步升级到HSPA+和LTE，没有主流的UMTS运营商会选择WIMAX作为主要后续演进技术，多数CDMA运营商将会选择LTE。2007年到2012年，移动语音的ARPU值正陷入下浮下滑，而数据业务的ARPU值强势增长，如在澳大利亚便将从2007年的不到10美元增至2012年的26美元。

但是，标准方面，LTE试验网缺乏网络与终端设备连接和互操作标准的支持，以及诸如VoIP、切换等关键功能的规范。目前，3GPP/LTE R8标准刚刚完成，Stage3(规范)ASN.1于2009年3月在RAN2和RAN3冻结，但测试内容仍然是关键问题，包括运营商定义的低、中、高优先级功能仍在讨论中，因此针对Rel8中的低/中优先级功能的测试内容不会被开发。终端设备方面，终端设备的可用性、支持多种技术(切换测试)、数据速率的支持、处理能力等，都需要进一步的验证。此外，LTE试验现场需要使用IP回程技术，但多数现场站址不能提供相应的设备。

搭建入侵防御安全桥梁

随着日前3COM被HP所购，本次TippingPoint的出席也显出别样的意味。因为，在中国，该公司的东家是H3C，也就是说，将来，TippingPoint将会成为HP的子公司。

TippingPoint于2001年成立，是全球网络入侵防御系统（IPS）方案的主要提供商。在中国，神州数码是其总代理，用神码的评述来说：TippingPoint是唯一提供VoIP安全、带宽管理、层对层保护以及以在安装之后无需调整的默认的“推荐配置”来准确地阻隔恶意流量等这些所有功能的入侵防御系统。

据TippingPoint公司营销总监RoarkPollock介绍，TippingPoint主要向运营商、政府、银行、零售商等广泛的客户提供IPS安全方案。经过严格的第三方测试，TippingPoint已经证明能够在数千兆的速率网络环境中完成入侵防御任务，并且具有极高的攻击拦截精准度。

Roark表示，在中国，TippingPoint已经在北京、上海和广州设立了销售和技术支持团队，在H3C框架下提供IPS等安全高端服务。在客户需要短时间内完成网络遭遇攻击后的“清洗”工作，或需要紧急为大量服务器打补丁，或泛滥的P2P和IM等流量侵占宝贵的带宽使得关键业务终端，或DoS/DDoS攻击致使Internet通路堵塞并且导致关键服务器宕机时，TippingPoint往往会成为最佳选择。

TippingPoint使H3C的安全方案如虎添翼。经过多年的高速发展，H3C已成为IT安全领域的领导者之一，2008年网络安全市场份额据国内第一位（CCID，2009.01），其中H3CIPS产品已连续多年稳居国内绝对领导地位。H3CSecPathIPS集成入侵防御与检测、病毒过滤、带宽管理和URL过滤等功能，是业界综合防护技术最领先的入侵防御/检测系统。

责任编辑：鲁媛媛 联系邮箱：lu_yuanyuan@cnw.com.cn