

http://epaper.cio360.net/zgjsjb/html/2016-10/24/content_96285.htm

Infinera lanza Cloud Xpress 2 en Latinoamérica

24/09/16

创新生存



■ 本报记者 邓晓蕾

9月21日至23日，NetEvents2016全球媒体与分析师峰会在美国加利福尼亚州的萨拉托加举行，汇集了全球各地IT行业100多位的IT厂商管理人员、服务提供商、行业前瞻专家、风险投资家、媒体等代表，就当下两个最热门的趋势“物联网和云的创新”为主题进行探讨，涵盖了初创公司对当下最具颠覆性的技术的应用创新，人才和融资模式等话题。同时，为庆祝NetEvents成立20周年，本次峰会还设立了NetEvents2016创新奖用来表彰在IoT和云计算方面做出创新的企业。

NetEvents创办20周年了，光阴如梭。NetEvents的创办者马克·福克斯感慨万千道：“NetEvents聚集了IT业内头脑灵活、敢于创新的一批实干家，有人提出革命性技术或概念，以‘破坏者’的姿态杀入各行业的企业早已大获成功，并成功引领了行业的变革。如今他们仍然活跃在IT行业，并一直保持创新的姿态前行。”

谈起创办NetEvents的初衷，马克·福克斯表示：“随着IT企业海外业务的扩展，企业宣

传就尤为重要。对于传统的会议都是提供给厂商一个演讲机会，竞争者也鲜少同台交流，媒体记者的问题往往得不到有力回应，NetEvents 的形式是厂商提供赞助的方式，集中设置某个地区（全球峰会、亚太地区峰会、欧洲地区峰会等）的峰会，各方（前沿科技专家、网络厂商、云计算厂商、安全厂商、服务提供商、风险投资家、媒体代表等）就当年最流行的创新信息技术话题，比如“网络和网络的产业”“以太网革命”“虚拟化技术”“软件定义网络”“入侵防御系”“软件即服务”“云计算”“物联网”“人工智能”等面对面地进行沟通交流。这些议题中的有些概念还是在 NetEvents 首次提出的，这是 NetEvents 的成功。NetEvents 还服务 IT 行业的各个阶段，从初创企业到大型跨国公司。从这个意义上说，NetEvents 20 年的历史是一个关于创新的故事，也是一个不断推动 IT 发展的故事。《中国计算机报》与 NetEvents 一直保持良好的合作关系，每年都有记者参与报道。

创新是硅谷的生存根本

位于美国加利福尼亚州旧金山湾区的硅谷，阳光明媚，气候宜人。美国硅谷以擅长从 0 到 1 的探索和创造闻名于世。创新一直是全球 IT 产业的主题，尤其作为创新“模范生”的美国硅谷，是各行业的标杆，各行业的引领者。像戴维·休利特、威廉·帕卡德、史蒂夫·乔布斯和斯蒂夫·盖瑞·沃兹尼亚克为明显的例子，他们用创新的技术影响世界，至今也是。

21 日，记者拜访了两家硅谷公司，Infinera 是一家基于光子集成的智能光网络提供商，主要针对地铁、长途、海底、数据中心互连和城域应用设计的应用优化组合来构建和发展业务。

Infinera 市场副总裁迈克·卡普阿诺表示：“Infinera 的目标是重新定义网络，通过人工智能技术创新和光子集成技术来解决未来网络的需求，加速服务创新，提高网络操作自动化水平。”

Infinera 提供端到端的光网络解决方案，包括 XTM 系列、DTN-X 系列，以及 Cloud Xpress 系列。

就在现场，Infinera 发布了首个数据中心解决方案 Cloud Xpress 2，这款产品将提升紧凑型数据中心设备的性能，进一步支持数据中心自动化运作和升级，支持拓扑自动发现，零接触业务支持，标准应用编程接口等。Infinera Cloud Xpress 2 可以支持 1.2Tbps 的 130 公里传

输。

卡普阿诺表示：“Infinera Cloud Xpress 2 是首个基于无限容量引擎技术的产品，为光传输的效率和性能树立了新的标杆。”

Infinera 的光网络解决方案是为大规模的光子集成电路服务的，除了专用集成电路，还提供智能软件，这是实现智能带宽管理的重要一步，可以为客户快速提供差异化的新应用，实现业务能力的快速调整。

另一家公司 NETSCOUT 是实时服务保障和网络安全解决方案的市场先驱，这是一家历史超过 30 年的全球知名公司，已进入中国市场十余年。NETSCOUT 在中国市场十余年的耕耘细作也累积了众多优质用户，在金融、运营商等行业取得了傲人的成绩。

据了解，NETSCOUT 的 Adaptive Service Intelligence (ASI) 技术能够持续监视服务交付环境，识别性能问题，帮助客户深入了解网络安全威胁，迅速解决可能导致业务中断或影响用户体验的网络问题。NETSCOUT 能够深入把脉网络服务状况，保护构建互联世界所需的数字基础设施。

NETSCOUT 首席运营官吉姆·麦克尼尔表示：“自适应服务智能 (ASI) 专利技术，能解决持续监控服务交付环境识别性能的问题，为网络安全威胁提供洞察力，帮助团队快速解决问题。

NETSCOUT 还启动了企业渠道合作伙伴计划 CONNECT360。此项计划有利于各级渠道发展，使全球性和区域性合作伙伴更好地销售 NETSCOUT 所有企业级产品，包括服务保障解决方案及便携式网络分析和故障诊断工具。

麦克尼尔表示：“引入 CONNECT360 渠道合作伙伴计划是 NETSCOUT 的一项重要举措，它统一了我们企业网络产品线中各个渠道的策略，为日后与广大重要合作伙伴建立更紧密的关系打下坚实基础。2015 年中，NETSCOUT 并购了 Danaher 的通信业务，现在我们可以通过广泛的渠道网络，向客户提供更加齐全的优质产品。此计划将大力推动公司的未来发展，有效扩大公司业务规模，满足世界各地的客户需求。”

NETSCOUT 非常重视中国市场，4 月份与中国整合 IT 服务提供商神州数码签署合作协

议，在市场、渠道和销售领域进行尝试性合作。为更好地推动本地化发展，同时还将系统接口开放给神州数码，可以进行定制和对软件进行二次开发。

NetEvents 也充当“红娘”的角色，为企业拉线搭桥。比如，Cylance 和稳捷网络，思科和 VeloCloud。

VeloCloud 是一家软件定义广域网（SD-WAN）厂商，SD-WAN 能够提供 SDN 控制广域网的能力。

根据 Gartner 的估计，相比起传统的广域网架构，使用 SD-WAN 架构的客户可以节省大量的成本。IDC 则预测 SD-WAN 将在 2020 年形成高达 60 亿美元的市场。

思科近年一直在默默研发 SD-WAN 技术，今年初宣布投资 VeloCloud 也可以看作思科在进一步推动 SD-WAN 技术发展的意愿。另外，思科也计划使其 WAN 技术与 VeloCloud 的用户实现真正意义上的互操作。

与会专家认为，将更多的网络服务迁移到 SD-WAN 上，企业和服务提供商可以降低 capex 和 opex，IT 部门目前所需的 WAN 基础设施依然要从供应商处购买专用设备。在会上，VeloCloud 市场副总裁迈克尔·伍德表示：“SD-WAN 允许客户集成多个网络连接类型，让软件流量基于应用程序的概要文件和可用的网络类型智能地分配。”