

通信興業新聞

通信興業新聞社

発行所 東京都中央区銀座7-3-13
 発行人 小野 豊 男
 郵便番号 104-0061
 電話 (03)3572-4488 (代)
 F A X (03)3572-4886
 振替口座 00170-9-100661

シリーズ
進化するテレコム市場 ④
 「NetEvents 2016 USA」から



マイケル・ウッド 副社長



ネットイベントの会場風景

ウェロクラウド

ユーザ自身が自由に回線を選択し、目的に応じた拠点間網を構築・運用できるペント・イン・USAに出ようとするSD-WAN。席したヴェロクラウドのM...に注目が集まっている。この新技術の最有力な企業が12年にSD-WAN後のSD-WAN指が飛躍的に伸びる「見込み」とい

「当社のユーザの20%がテレコムキャリア。ドイツテレコムとTモバイルが代表的な導入事例として挙げられる。企業向けでは製造業だけでなく、外資企業、大手会計事務所、アパレル

自動制御メニューなど事業利便性にある。所が多拠点に分散している業種に広がっている。

世界の企業がSD-WANに期待する理由は、ビジネス上の要件に応じて、ネットワーク技術の専門家ではなくても求めるネットワークを作り、要件が

SD-WANを先導
国内拠点で本格展開へ

SD-WANでは、ハードウェア製品を主とするのではなく、ソフトウェア製品を主とする。ソフトウェア製品を主とする。ソフトウェア製品を主とする。ソフトウェア製品を主とする。

「ソフトウェア企業」と定義する。その言葉通り、同社ではCPE(宅内通信機器)を機器として提供し、仮想マシンとしても提供している。すなわち既存のルータベンダと連携し、同社のソフトウェアを動かしていることから、販売もOEMパートナー連携も力を入れており、エッジデバイスなどのパブリッククラウド/データセンター上で稼働させるクラウドウェイとして、通信の計測や仲介といった機能を集約することによってサービスに付加価値を与えている。

現では、単なるプライベートWANのコスト削減策ではなく、導入したいこととして、VoIPやビデオ会議、デスクトップ仮想化、パブリッククラウド/SaaSなど、さまざまな方向のネットワーク通信が関わると考えられる。日本市場での製品展開では、昨年ネットワンスチームに続いて、今年6月に高千穂交易ヴェロクラウドと日本における販売代理店契約を結び、「クラウド管理型SD-WAN」の提供を開始した。このサービスは高千穂交易が販売を伸ばしているクラウド型無線LANシステム「シスコメラキー」の補充ソリューションとなっており、同社の製品もヴェロクラウドの特徴だ。

「ハードウェアWAN機能は、きめ細かな制御が実現できれば、秒以内で切り替えるという点ではかなり、導入できる」として、VoIPやビデオ会議、デスクトップ仮想化、パブリッククラウド/SaaSなど、さまざまな方向のネットワーク通信が関わると考えられる。日本市場での製品展開では、昨年ネットワンスチームに続いて、今年6月に高千穂交易ヴェロクラウドと日本における販売代理店契約を結び、「クラウド管理型SD-WAN」の提供を開始した。このサービスは高千穂交易が販売を伸ばしているクラウド型無線LANシステム「シスコメラキー」の補充ソリューションとなっており、同社の製品もヴェロクラウドの特徴だ。